

ATTESTATO

Al termine del Corso viene rilasciato un **Attestato** di partecipazione in tema di **comunicazione efficace** per le **relazioni interpersonali**.

QUOTE PER PARTECIPARE

€ 160.00 Impegno di spesa
€ 120.00 quota singola entro il 15 luglio
€ 200.00 se in 2 persone
€ 60.00 per gli studenti universitari (entro 32 anni) che presentano regolare libretto timbrato

ULTERIORI SCONTI PER GRUPPI
DI 5 PERSONE
(IL 6° ENTRA GRATUITAMENTE)

TRAINER

Prof.ssa Daniela Poggiolini

Psicologa, Ipnoterapeuta,
Trainer in PNL bioETICA e CNV, Mediatrice e
Supervisore di EMDR, Esperta in Sessuologia,
Costellatrice Sistemico/Familiare
(modello di Bert Hellinger), Scrittrice.
PRESIDENTE dell'IKOS

Dott. Marco Magliozzi

Psicologo, Master in PNL bioETICA,
esperto in Ipnosi

Dott. Fabio Gardelli

Psicologo, Master in PNL bioETICA,
esperto in ipnosi
RESPONSABILE SEDE IKOSAgeForm
di Chieti

3407143887 / 3393024876

*"Il mondo è pieno di cose ovvie che nessuno
si prende mai la cura di osservare."
Sherlock Holmes*

SEDE

Chieti, presso scuola
Scuola Media Antonelli – via Amiterno 150
66100 Chieti Scalo (CH)

TEMPI

2 GIORNATE
Lunedì 18, Martedì 19 Luglio
dalle ore 9.30/18.30
Registrazioni: 9:15 a.m.

La frequenza al corso è valida per
l'esonero docenti
ed è **UTILE** per la fruizione
del «Bonus Scuola»

www.pnlt.it

IKOS è una Scuola di Specializzazione
Quadriennale in Psicoterapia PNLt
Riconosciuta dal M.I.U.R. con D.M.
25/03/2004 – Modello INTEGRATO
E Istituto Europeo di Mediazione familiare,
Interculturale, scolastica & Coaching



Esonero Ministeriale
per Docenti

Istituto di Comunicazione
Olistica Sociale
Leader in **PNL** BioETICA
e CNV dal 1987

Le **REGOLE**

ESSENZIALI

della **COMUNICAZIONE**
EMPATICO/STRATEGICA e del
LINGUAGGIO del **CORPO**

ENTRA nei segreti della **PNL**
Programmazione Neuro Linguistica bioEtica
e della **CNV**

Comunicazione Non Verbale



A CHIETI
18 e 19 Luglio 2016

LE REGOLE DELLA COMUNICAZIONE STRATEGICA

IL CORSO È RIVOLTO A

- Manager, funzionari pubblici e privati, responsabili di risorse umane, insegnanti, formatori, tutor, studenti, giornalisti, artisti, pubblicitari, atleti.
- Medici, psicologi, psicoterapeuti, fisioterapisti, body worker sportivi e a quanti operano nell'area sanitaria.
- A chi è pronto a trasformare positivamente la sua vita ampliando gli orizzonti della propria professione, del proprio benessere.

APPRENDERE COME LEGGERE
I MESSAGGI
DEL LINGUAGGIO INCONSCIO È FACILE.
L'IMPORTANTE È L'ALLENAMENTO A
FARLO.

FINALITÀ E ARGOMENTI

- 1
Strategie e Tecniche di comunicazione
efficace, utili a **migliorare la qualità** della propria comunicazione generativa;
- 2
Aumento della propria acutezza sensoriale per ampliare la "mappa del mondo";
- 3
Come instaurare un rapporto empatico efficace e positivo per **entrare facilmente in sintonia con gli altri**;
- 4
Analisi e gestione dei messaggi Verbali e Non Verbali (C.V. e C.N.V.) per riconoscere la congruenza e l'incongruenza nella comunicazione;

- 5
Le tecniche di calibrazione, rispecchiamento, ricalco e guida per entrare in empatia e... **creare un clima di fiducia con gli altri**;
- 6
Sviluppo delle proprie risorse e potenzialità per adottare comportamenti più produttivi e generativi e per **trovare più facilmente lavoro**.
- 7
Riconoscimento ed uso delle strutture comportamentali e linguistiche per **motivarsi e motivare meglio**;
- 8
Ridefinizione delle informazioni relative all'esperienza, per allargare la propria percezione del mondo e ottimizzare l'**autostima**;
- 9
Gestire le obiezioni per negoziare al meglio, oltre le parole

Giochiamo a fare gli Sherlock Holmes? ottimo se serve!

La cosa seria è diventare capaci di sviluppare al meglio gli strumenti che ci consentono di capire veramente bene gli altri; leggere le loro emozioni, entrare nelle mappe e negli stati mentali o, più semplicemente e più spontaneamente, creare ed **essere in empatia**. Conoscere il linguaggio del corpo vuol dire anche scoprire meglio congruenze e incongruenze, anche di se stessi, e soprattutto diventare persone che delicatamente entrano nel mondo dell'altro con rispetto e con positività con lo scopo di rendere più facile il **COMUNICARE**.

Sapere che **un gesto**, un cambio di postura, un piede rivolto verso una certa direzione, un colpo di tosse, sistemarsi la cravatta, giocare con un oggetto come ad esempio una collana... sono parti di un raccontare silenzioso e veritiero, è molto interessante. BENE! Perché non diventarne esperti! Tutto è comunicazione, soprattutto Non-Verbale, e ogni passo può aiutarci a ritrovare benessere e armonia. **24 ore: un modo per aprire le porte della conoscenza e della CONSAPEVOLEZZA.**

LEGGERE LA COMUNICAZIONE NON VERBALE È LA SCOPERTA PIÙ INTERESSANTE PER CHI HA VOGLIA DI CONGRUENZA...

"IL FALLIMENTO DI UNA RELAZIONE È QUASI SEMPRE UN FALLIMENTO DI COMUNICAZIONE."
(ZYGMENT BAUMAN)



"CIÒ CHE SEI URLA COSÌ FORTE CHE NON RIESCO AD ASCOLTARE CIÒ CHE DICI!"

RALPH WALDO EMERSON